

Wrocław, 16 lutego 2017 r.

Rynek leasingu 2016 w Polsce: dynamiczny wzrost finansowania transportu ciężkiego

Wymiana używanego taboru na nowe pojazdy z normą Euro 6, rozwój strefy euro i wzrost popytu krajowego przełożyły się na dynamiczny wzrost finansowania leasingiem branży TSL w Polsce. Łączna wartość sfinansowanych w 2016 r. aktywów dla transportu ciężkiego wyniosła ponad 17,2 mld zł (leasing i pożyczka) i wzrosła aż o 27,7 proc. r/r. Z danych Związku Polskiego Leasingu wynika, że w 2016 r. firmy leasingowe sfinansowały łącznie środki trwałe o wartości 58,1 mld zł. Finansowanie branży transportowej stanowiło niemal 30 proc. całego rynku leasingu.

– *Chyba nikt nie przewidywał kolejnego roku z tak wysokimi, szybszymi niż cały rynek leasingu (16,6 proc.), wzrostami w transporcie ciężkim* – komentuje **Małgorzata Terlecka-Urbanik**, dyrektor Departamentu Transportu i Maszyn Budowlanych Idea Leasing SA. – *Po ponad 26 proc. wzroście finansowania w 2015 r., branża transportowa przewidywała spowolnienie w II półroczu 2016 r., a nawet dość ostre wyhamowanie na koniec roku. Tymczasem okazało się, że w 2016 r. rynek leasingu transportu ciężkiego (w sektorze ciągników siodłowych, naczep i przyczep) wzrósł o ponad 27 proc., a Idea Leasing umocniła pozycję lidera, osiągając jeszcze szybszy wzrost – aż 31 proc. r/r, co przełożyło się na portfel nowych umów o wartości ponad 1,13 mld zł.*

Terlecka-Urbanik zauważa, że na bardzo dobry wynik spółki wpłynęło wprowadzenie do oferty Idea Leasing najmu dla branży transportowej oraz znaczne uproszczenia proceduralne. Przedsiębiorcy mogą otrzymać finansowanie do 500 tys. zł tylko na podstawie licencji transportowej lub pozytywnej oceny BIK, bez konieczności przedstawiania dokumentów finansowych firmy.

Przed wszystkim ciągniki

W strukturze przedmiotowej leasingu transportu ciężkiego niemal połowę stanowiły ciągniki siodłowe (49 proc.). Łączna wartość sfinansowanych w 2016 r. ciągników przekroczyła 8,5 mld zł. Na kolejnych pozycjach uplasowały się naczepy i przyczepy z udziałem 20 proc. (3,4 mld zł) oraz pojazdy ciężarowe pow. 3,5 t – 15 proc. (2,5 mld zł). Z kolei największą dynamikę wzrostu r/r odnotowały dwie kategorie: samoloty, statki i kolej oraz autobusy, choć łącznie wartość ich finansowania nie przekroczyła 2,5 mld zł.

– *Obserwujemy, że polskie firmy transportowe są bardzo dobrze oceniane w Europie Zachodniej, szczególnie pod względem jakości świadczonych usług. Dzięki temu zdobywają coraz więcej kontraktów i zgłaszają zapotrzebowanie na nowe pojazdy, głównie ciągniki i naczepy. Problem braku kierowców w branży transportu ciężkiego częściowo został rozwiązany poprzez zatrudnianie młodych pracowników wchodzących na rynek, a także pracowników pochodzących ze wschodniej części Europy* – dodaje Małgorzata Terlecka-Urbanik.

Dobre perspektywy w roku 2017

Czy rok 2017 okaże się równie dobry dla nowych inwestycji w branży TSL? Terlecka-Urbanik jest optymistką. – *Dla Idea Leasing rok 2017 rozpoczął się bardzo dobrze. Podtrzymujemy trend rosnący, bo już po pierwszym miesiącu bieżącego roku, w stosunku do stycznia 2015 r., odnotowaliśmy aż 54-proc. wzrost łącznej sprzedaży. Także wyniki dla transportu ciężkiego pozwalają sądzić, że rośniemy szybciej niż rynek, co – mam nadzieję – zostanie już wkrótce potwierdzone przez Związek Polskiego Leasingu. Taka tendencja powinna utrzymać się także w I półroczu 2017 – dodaje.*

Niestety, przedstawiciele firm leasingowych niepokoją ostatnie informacje na temat unijnego „sojuszu drogowego”, skierowanego także przeciwko polskim firmom transportowym. Sygnatariusze sojuszu, ministrowie transportu 9 krajów europejskich, zamierzają wprowadzić przepisy ograniczające działalność m.in. polskich kierowców ciężarówek w Europie Zachodniej. – *Myślę jednak, że podobnie jak w analogicznych sytuacjach, czyli zaostrenia unijnego prawa czy ustawy Miłog, polscy przedsiębiorcy doskonale sobie poradzą i „sojusz drogowy” nie będzie miał znaczącego wpływu na wyniki branży – mówi Małgorzata Terlecka-Urbanik z Idea Leasing.*

Związek Polskiego Leasingu prognozuje, że w 2017 r. wzrost finansowania leasingiem pojazdów ciężkich wyniesie 14,4 proc. r/r i osiągnie poziom ok. 18,1 mld zł. Wśród głównych przyczyn wzrostu ZPL wskazuje dalszą wymianę starego taboru samochodowego na nowe pojazdy z normą spalania Euro 6 i utrzymujący się wzrost eksportu.

Idea Leasing SA wraz z Getin Leasing SA jest częścią Grupy Idea Getin Leasing. Grupa, zgodnie z oczekiwaniami, zakończyła 2016 rok na pozycji lidera z portfelem nowych umów o wartości ponad 5,9 mld zł, co stanowi 10,2 proc. polskiego rynku leasingu.

Idea Leasing SA to lider w finansowaniu transportu ciężkiego i jedna z najchętniej wybieranych przez przedsiębiorców firm w zakresie finansowania maszyn i urządzeń. Spółka jest laureatem wielu nagród i tytułów, m.in.: Firma Przyjazna Klientowi (2016), Odpowiedzialni w Biznesie (2015, 2016), Najlepszy Partner w Biznesie (2015, 2016), Order Finansowy Home&Market (2015) i Orzeł Polskiej Przedsiębiorczości (2015).

Getin Leasing to niekwestionowany lider rynku finansowania zakupu pojazdów w Polsce. Główną elementem strategii firmy jest najwyższa na rynku koncentracja w obszarze finansowania aut oraz wysokie standardy jakości obsługi klienta.

Obie spółki oferują także innowacyjny „Happy Miles” – pierwszy leasing liczony kilometrami.

Więcej na: www.idealeasing.pl | www.getinleasing.pl

Dodatkowe informacje dla mediów:

Ewa Chojnacka
Idea Leasing SA
ewa.chojnacka@idealeasing.pl | media@idealesing.pl
tel. 71 33 44 218
tel. kom. 785 801 179
